



Legalna dystrybucja wyrobów medycznych po 26 września 2024 r.

Szanowni Państwo,
Zapraszamy na szkolenie:

”Legalna dystrybucja wyrobów medycznych po 26 września 2024 r.”,
które odbędzie się w **dniu 07 października 2024 roku** w formule online.

Szkolenie zostanie przeprowadzone przez **Panią Roksanę Strubel** - Założycielkę LEGAL WELL-BEING Kancelaria Adwokacka. Wspiera podmioty z sektora life sciences & healthcare, w tym firmy z branży med&pharma, medtech & biotech, a także żywnościowej oraz kosmetycznej.

Głównymi tematami poruszonym podczas tego szkolenia będą m.in:

- Zasady dystrybucji wyrobów medycznych po 26 września 2024 r.
- Dystrybucja wyrobów medycznych w pytaniach i odpowiedziach;
- Warsztaty z umów dystrybucyjnych.

Serdecznie zapraszamy do zapoznania się ze szczegółowym programem szkolenia.

Zapraszamy do udziału!!!
Zespół TrainingMed

Agenda szkolenia:

10.00 - 11.30 Wykład
11.30 - 11.45 Przerwa
11.45 - 13.00 Wykład
13.00 - 13.10 Przerwa
13.10 - 14.00 Wykład
14.00 Zakończenie szkolenia



PROGRAM

1. Zasady dystrybucji wyrobów medycznych po 26 września 2024 r.

- Wprowadzenie do obrotu - na co rzutuje i jakie znaczenie ma konkretna data?
- Niebieski Przewodnik - dlaczego może być pomocny?
- 26 września 2024 - termin na podpisanie umowy. Co dalej jeśli chodzi o dystrybucję?
- Certyfikat - wygasł/nie wygasł - jak sprawdzić, czy produkt legalnie korzysta z okresów przejściowych?
- Czego można oczekiwać od dostawcy?

2. Dystrybucja wyrobów medycznych w pytaniach i odpowiedziach

- Dlaczego rola w łańcuchu dostaw jest istotna?
- Czy można sprzedawać legacy devices, jeśli został wydany certyfikat MDR?
- Co należy sprawdzić przed zakupem, czy wystarczy deklaracja zgodności? - case study
- W jaki sposób sprawnie realizować obowiązki związane z dystrybucją wyrobów medycznych?
- Jednostka notyfikowana - kiedy warto się z nią skontaktować, o co można prosić?

3. Warsztaty z umów dystrybucyjnych

- Na co warto zwrócić uwagę zawierając umowę dystrybucyjną?
- Analiza wybranych zapisów umów dystrybucyjnych
- Rola w łańcuchu dostaw a zabezpieczenie wybranych obszarów i interesów przedsiębiorcy
- Współpraca z kontrahentem
- Zabezpieczenia umowne
- Jakich zapisów lepiej unikać?
- Umowa dystrybucyjna lub jej brak - case study
- W razie jakichkolwiek pytań jestem do dyspozycji.



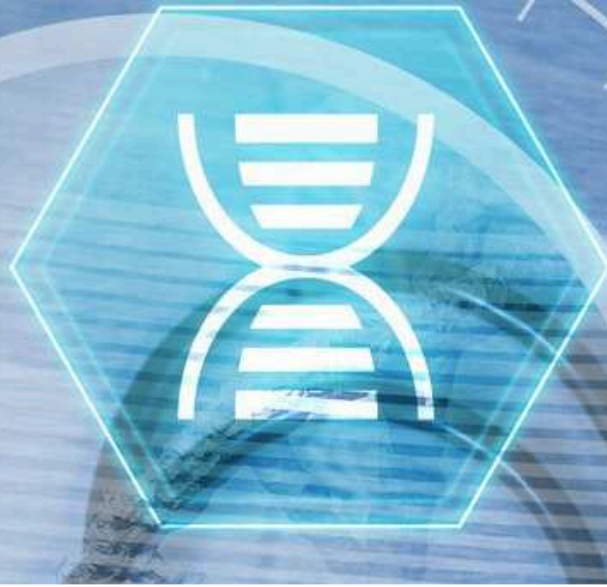
Adwokat, założycielka LEGAL WELL-BEING Kancelaria Adwokacka. Wspiera podmioty z sektora life sciences & healthcare, w tym firmy z branży med&pharma, medtech & biotech, a także żywnościowej oraz kosmetycznej. Hasło pod którym działa to: Your LEGAL WELL-BEING.

Doradza w sprawach związanych z wprowadzeniem produktów na rynek, od prowadzenia badań klinicznych i negocjowania umów o wytwarzanie po komercjalizację (dystrybucja i marketing). Zapewnia kompleksowe wsparcie prawne firmom z sektora life sciences & healthcare, w tym we wdrażaniu nowych usług oraz modeli biznesowych, przy szczególnym uwzględnieniu wymogów regulacyjnych i compliance.

Reprezentuje klientów w postępowaniach administracyjnych oraz postępowaniach sądowych, w tym sporach gospodarczych. Doradza także w zakresie prawa zamówień publicznych oraz reprezentuje klientów w postępowaniach przed KIO.

Regularnie prowadzi szkolenia z zakresu prawa farmaceutycznego i prawa wyrobów medycznych. Jest współautorką praktycznego przewodnika "Prawo wyrobów medycznych" oraz komentarza do ustawy o badaniach klinicznych. Na stronie <https://roksanastrubel.com/> prowadzi bloga i analizuje tematy istotne dla sektora ochrony zdrowia. Swoją wiedzę dzieli się również w ramach prawniczego newslettera dla branży life sciences: <https://roksanastrubel.substack.com/>.

Roksana Strubel



Legalna dystrybucja wyrobów medycznych po 26 września 2024 r.

INFORMACJE ORGANIZACYJNE

Koszt uczestnictwa: płatne w PLN plus należny podatek od towarów i usług (23%)

CENA SZKOLENIA (1 osoba):
1500 PLN + VAT

DANE UCZESTNIKÓW (imię, nazwisko, adres email, stanowisko, telefon kontaktowy)

1.

2.

3.

DANE FIRMY / INSTYTUCJI

Nazwa:

Adres:

Kod pocztowy:

Miejscowość:

NIP:

Telefon:

Numer rachunku TrainingMed: mBank S.A. 47 1140 2004 0000 3102 8320 4160

1. W przypadku rezygnacji z udziału w terminie nie późniejszym niż 10 dni przed datą rozpoczęcia obciążymy Państwa opłatą administracyjną w wysokości 500 zł netto. W przypadku rezygnacji po tym terminie ponoszą Państwo pełne koszty uczestnictwa.
2. Gdy szkolenie nie odbędzie się z przyczyn niezależnych od organizatora, zostanie zaproponowany inny termin lub zwrot pełnej kwoty wpłaconej przez zgłaszającego.
3. TrainingMed zastrzega sobie prawo do odwołania oraz dokonywania ewentualnych zmian w programie szkolenia.
4. Podając w zgłoszeniu adres email wyrażamy zgodę na otrzymywanie od TrainingMed oferty szkoleniowej.
5. Osoba podpisująca formularz umowy-zgłoszenie w imieniu zgłaszającego oświadcza, że posiada stosowne uprawnienia do działania na rzecz Zgłaszającego w szczególności zawarcia niniejszej umowy.

..... Data i podpis zgłaszającego